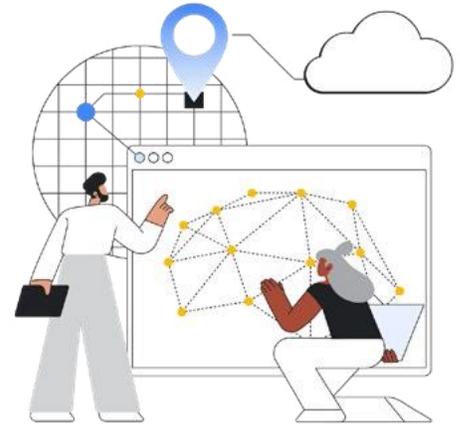
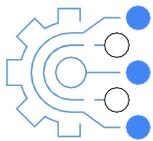


Google Cloud Framework cortex



Todo lo que necesita para diseñar, crear e implementar rápidamente soluciones de análisis de datos en la nube con el soporte local de Entel Ocean.

Acelera los conocimientos y resultados comerciales con menos riesgo, complejidad y costo con [Google Cloud Frameworks Cortex](#), un marco de tecnología flexible con patrones de arquitectura de referencia, contenido de implementación de soluciones empaquetadas y servicios de integración para impulsar tu [nube de datos](#).



Conecta datos con menos riesgo, complejidad y costos

Reduce el tiempo, el esfuerzo y el costo de las implementaciones y logra los resultados comerciales deseados rápidamente con plantillas de implementación comprobadas y patrones de referencia.



Acelere el negocio ideas y resultados

Perspectivas de Kickstart y valor comercial con contenido de solución de análisis empaquetado basado en escenarios y fácil de aprovechar, que incluye modelos de datos y paneles de muestra.



Innovar para lo nuevo oportunidad de negocio

Aprovechar una tecnología base que escala más allá de un caso de uso individual con las mejores herramientas cloudfirst de su clase y capacidades avanzadas de inteligencia artificial y aprendizaje automático.



Elegimos implementar Cortex Data Foundation para aprovechar nuestros datos de SAP con otras fuentes de datos en BigQuery. Con nuevos conocimientos en todo nuestro negocio, podemos pronosticar más rápido y con mayor precisión, lo que ha desbloqueado la innovación y la agilidad que antes no eran posibles”.

Pedro Aguirre, CIO, Camanchaca SA

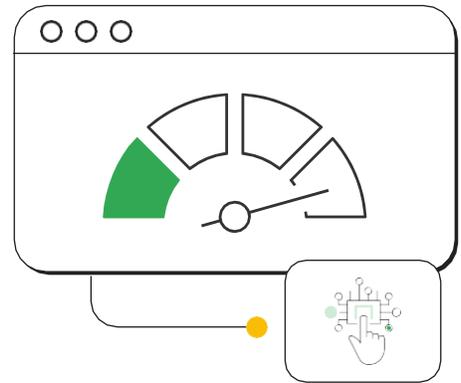
Llega más rápido con Google Cloud Cortex Framework

En el mundo actual de disrupción, cambio e innovación constante, muchos aún carecen de una visión integral de los conjuntos de datos empresariales para responder en cualquier momento.

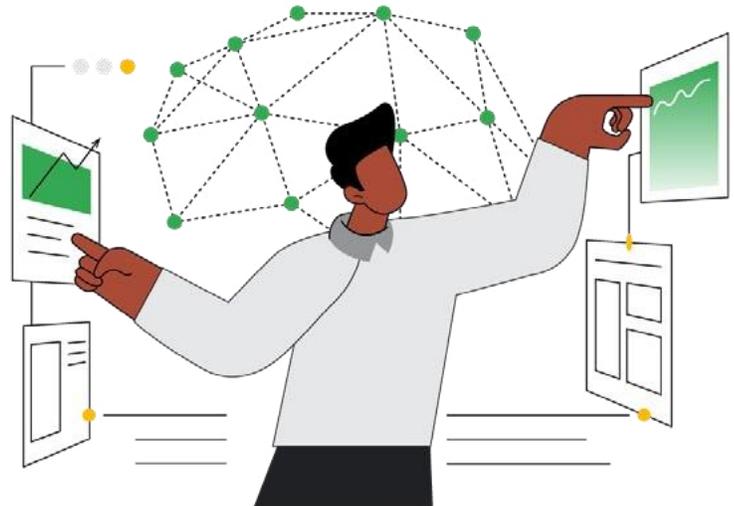
Cortex Framework proporciona una base y un amplio conjunto de bloques de construcción y plantillas para empresas que buscan modernizarse con [Nube de datos de Google](#). Esto incluye contenido de soluciones para casos de uso empresarial comunes que aprovechan [BigQuery](#), nuestro almacén de datos en la nube sin servidor, altamente escalable y rentable con valor comprobado para las empresas.

Contenido del acelerador de soluciones disponible:

- Modelos de datos predefinidos para BigQuery
 - Modelos de datos privados (por ejemplo, SAP ERP y Salesforce)
 - Modelos de datos públicos (por ejemplo, tendencias, clima y días festivos)
 - Modelos de datos comunitarios (p. ej., Analytics Hub)
- Plantillas de procesamiento de datos para el procesamiento de CDC
- Ejemplo de código de aprendizaje automático con Vertex AI
- Paneles de análisis de negocios de muestra con Looker
- Datos de muestra seleccionados para un descubrimiento de inicio rápido
- Plantillas para la integración de aplicaciones nativas de la nube



Obtén nuevos conocimientos y optimiza los procesos comerciales centrales al combinar fácilmente los datos para obtener valor comercial extendido. Es todo lo que necesitas.



Acelerar **conocimientos de ventas y marketing**

Resolver para una mejor participación del cliente comienza con conocer y comprender al cliente y su viaje de compra. Cortex Framework proporciona contenido analítico predefinido para información común de ventas y marketing, que incluye:

Perspectivas de clientes potenciales y oportunidades con Salesforce:



Captura y conversión de clientes potenciales: Comprende los clientes potenciales generados a partir de las actividades de marketing, el estado actual y la rapidez con la que las ventas se convierten en oportunidades.



Tendencias y canalización de oportunidades: Identifica las oportunidades abiertas y su etapa actual, cuáles es probable que se cierren y qué tan bien los equipos de ventas se están convirtiendo en victorias.

Perspectivas de actividad y rendimiento de ventas con SAP y Salesforce:



Actividades de ventas y participación : Resalta los clientes potenciales y las oportunidades que necesitan un seguimiento inmediato y comprende las tendencias generales de participación en las ventas.



Desempeño de ventas de pedido a efectivo: Obtén análisis de tendencias del rendimiento de ventas por impulsores críticos como producto, marca, categoría y más.

Perspectivas de gestión de casos con Salesforce:



Resumen de casos y tendencias: Comprende la posición general del servicio al cliente en todos los casos abiertos.



Gestión y resolución de casos: Obtén una verificación de pulso sobre la eficiencia del equipo de servicio en la resolución de casos y resalte los casos abiertos de larga duración para priorizarlos.

Detección de demanda con SAP y terceros:



Alertas de detección de demanda: Predice los impactos potenciales en los planes de demanda (por ejemplo, tendencias, promociones y más).

Acelerar conocimientos financieros

La solución para mejorar la eficiencia financiera comienza con la obtención de conocimientos sobre los procesos comerciales comunes, como el pedido al cobro y la compra al pago. Cortex Framework proporciona contenido de análisis de datos predefinido para obtener información financiera común, que incluye:

Orden de cobranza Insights con SAP:



Cuentas por cobrar: Identifica las cuentas por cobrar esperadas en un futuro próximo con la capacidad de desglosar por cliente, código de empresa y documento de factura.



Cuentas por cobrar vencidas: Obtén una vista de las cuentas por cobrar vencidas y los montos para determinar qué clientes requieren monitoreo y seguimiento inmediatos.



Días de ventas pendientes: Analiza las ventas frente a las cuentas por cobrar y los días promedio para cobrar los pagos para ayudar a identificar y mitigar los riesgos de flujo de efectivo a largo plazo.



Créditos dudosos: Identifica y obtén información sobre los clientes con potencial para convertirse en deudas incobrables y evita riesgos.



Facturación y Precios: Evalúa el rendimiento de las métricas de facturación y fijación de precios, incluida la cantidad facturada, el monto del impuesto, el descuento, el reembolso, el precio de lista, el precio ajustado y el precio entre empresas.

Procura pagar Insights con SAP:



Cuentas por pagar: Identifica problemas potenciales y áreas de optimización con respecto a obligaciones a corto plazo con acreedores y proveedores que aún no han sido pagadas.



Análisis de gastos de proveedores: Analiza los gastos de adquisición de bienes y servicios en toda tu organización e identifica oportunidades para reducir costos y mejorar la eficiencia.



Rendimiento del proveedor: Mejora la eficiencia analizando exhaustivamente el rendimiento de entrega, la calidad, la precisión y los costos unitarios de sus proveedores.

Acelerar [percepciones de la cadena de suministro](#)

La solución para mejorar la eficiencia de la cadena de suministro comienza con la obtención de conocimientos sobre los procesos comerciales comunes, como el pedido al cobro y la compra al pago. Cortex Framework proporciona contenido de análisis de datos predefinido para obtener información común sobre la cadena de suministro, que incluye:

Perspectivas de órdenes de venta y entregas con SAP:



Cumplimiento de la orden: Identifica posibles problemas y áreas de optimización con una vista de 360° del estado de rendimiento de la entrega, incluidos los pedidos abiertos, el tiempo del ciclo del pedido y la entrega a tiempo en su totalidad.



Instantánea del estado del pedido: Identifica, actúa y resuelve posibles problemas más rápido con las verificaciones de estado de los pedidos de ventas en los estados de los pedidos, como la tasa de cumplimiento, los pedidos de devolución, los pedidos cancelados, las entregas promedio por pedido y las entregas tardías.



Detalles del pedido: Analiza y canaliza una comunicación efectiva con los clientes con acceso a detalles granulares a nivel de pedido de ventas, incluida la cantidad y el valor del pedido, la cantidad confirmada, la cantidad entregada y los pedidos bloqueados.

Información de abastecimiento con SAP:



Rendimiento del proveedor: Mejora la eficiencia analizando exhaustivamente el rendimiento de entrega, la calidad, la precisión y los costos unitarios de sus proveedores.

Detección de demanda con SAP y terceros:



Alertas de detección de demanda: Predice los impactos potenciales en los planes de demanda (por ejemplo, tendencias, clima y más).

Reduce el riesgo, la complejidad y el costo, y crea una plataforma de lanzamiento para la innovación con Google Cloud Cortex Framework. Empieza con [Fundación de datos de Cortex](#) y [ENTEL OCEAN](#) ¡hoy!

[Programemos una reunión](#)